



HỒ SƠ YÊU CẦU

Tên gói dịch vụ: “Mua quà tặng cho khách hàng và cộng tác viên 2025”

**Bên mời chào giá: Tổng công ty Hàng không Việt Nam - CTCP –
Tạp chí Heritage**

Ngày tháng năm 2025

TÔNG BIÊN TẬP

Lê Hoàng Dũng

Số: /TCTHK-HRT

Hà Nội, ngày tháng năm 2025

THƯ MỜI CHÀO GIÁ

Gói hàng hóa: *Mua quà tặng cho khách hàng và cộng tác viên 2025*

Tổng công ty hàng không Việt Nam – CTCP - Tạp chí Heritage xin gửi tới Quý công ty lời chào trân trọng và kính mời Quý công ty tham gia chào giá cung cấp gói hàng hóa: ***”Mua quà tặng cho khách hàng và cộng tác viên 2025”*** theo các thông tin chi tiết như sau:

Nội dung chính của gói hàng hóa: Theo Hồ sơ yêu cầu (HSYC) đính kèm.

Thời gian phát hành HSYC: Từgiờ ngày/...../2025 đến trước
.....giờ ngày/...../2025.

Địa điểm phát hành HSYC:

- Tổng công ty hàng không Việt Nam - CTCP - Tạp chí Heritage
- Phòng Tài chính - Trị sự
- Số 200, phố Nguyễn Sơn, phường Bồ Đề, TP.Hà Nội
- Ms. Hoàng Thị Thu Hà
- Email: hahoangtt.heritage@vietnamairlines.com
- Điện thoại: (024)39 332 334 – ext: 4004

Thời điểm hết hạn nộp Hồ sơ đề xuất (HSDX): 10h00 ngày / /2025.

- Việc mở HSDX sẽ được tiến hành công khai trong thời hạn không quá 01 giờ kể từ thời điểm đóng chào giá gói DV quy định tại HSYC tại địa điểm nêu trên.
- Mọi chi tiết xin liên hệ với Bên mời chào giá theo địa chỉ nêu trên.

TỔNG BIÊN TẬP

Lê Hoàng Dũng

MỤC LỤC

Nội dung	Trang
Thư mời chào giá	2
A. Chỉ dẫn đối với NCC	5
1. Yêu cầu về cung cấp hàng hóa:	5
2. Yêu cầu về tư cách và năng lực của nhà cung cấp :	6
3. Yêu cầu của HSĐX	6
4. Yêu cầu của chào giá	7
5. Sửa đổi, làm rõ HSYC và làm rõ HSĐX	7
6. Đánh giá các HSĐX	8
7. Điều kiện NCC được lựa chọn	9
8. Thông báo kết quả chào giá	9
9. Thương thảo, Hoàn thiện và ký kết HĐ	9
10. Xử lý vi phạm	10
B. Tiêu chuẩn hàng hóa và tiêu chuẩn đánh giá LCNCC	11
1.Tiêu chuẩn về hàng hóa	11
2.Tiêu chuẩn đánh giá LC NCC	11
C. Biểu mẫu	14
Mẫu số 1: Đơn chào giá	14
Mẫu số 2: Giấy ủy quyền	15
Mẫu số 3: Biểu giá chào	16
Mẫu số 4: Cam kết của NCC về vấn đề tranh chấp, chưa được giải quyết với Tổng công ty hàng không Việt Nam	17
Mẫu số 5: Báo cáo hợp đồng tương tự	18
Mẫu số 6: kê khai năng lực tài chính của NCC	19
Mẫu số 7: Bản cam kết cung ứng dịch vụ	20

TỪ NGỮ VIẾT TẮT

TCTHK	Tổng công ty Hàng không Việt Nam - CTCP
HSYC	Hồ sơ yêu cầu chào giá

HSDX	Hồ sơ đề xuất
NCC	Nhà cung cấp
VNĐ	Đồng Việt Nam
Tạp chí Heritage	HRT

A. Chỉ dẫn đối với NCC

1. Yêu cầu về hàng hóa:

1.1. Tên hàng hóa dịch vụ: “Mua quà tặng cho khách hàng và cộng tác viên 2025”

1.2. Nội dung hàng hóa, quy cách, số lượng

Danh mục hàng hóa	Số lượng	Màu sắc	Quy cách sản phẩm
1. Ngựa gỗ điêu khắc	140	Sơn màu đa dạng, phủ dầu bóng.	Kích thước khoảng 14x21x5cm Chất liệu: Gỗ xà cừ nguyên khối Kiểu dáng: Hình con ngựa, có tính thẩm mỹ Kỹ thuật chế tác: Điều khắc hoặc dập nổi
	40	Sơn màu đa dạng, phủ dầu bóng.	Kích thước khoảng 19x25x7cm Chất liệu: Gỗ xà cừ nguyên khối Kiểu dáng: Hình con ngựa, có tính thẩm mỹ Kỹ thuật chế tác: Điều khắc hoặc dập nổi
2. Hộp rượu vang 02 chai	40	Đặc trưng của loại vang đỏ: màu đỏ, màu hồng hoặc màu tím.	Xuất xứ: Bordeaux - Pháp Chủng loại: L’expression de Paulillac hoặc Chateau Haut Simard Saint Emilion Grand Cru Nhãn chai: in rõ nét, không bong tróc Thành phần: Rượu lên men từ nho không qua chưng cất. Dung tích: 750ml/chai Hàm lượng ethanol: 12 - 16% Hương thơm: Thơm tự nhiên của nho và quá trình lên men, không có mùi lạ Chất liệu bao bì: Chai thủy tinh phù hợp với yêu cầu của Bộ Y tế

- Gói “Mua quà tặng cho khách hàng và cộng tác viên 2025” gồm 02 danh mục hàng hóa. NCC có quyền lựa chọn chào 01 hoặc cả 02 danh mục hàng hóa. Một NCC có thể được lựa chọn cung cấp hàng hóa cho 01 hay cả 02 danh mục.
- Với từng danh mục được chào giá, NCC lưu ý chào đủ số lượng của từng loại hàng hóa trong danh mục nêu trên.

1.3. Yêu cầu về sản phẩm bàn giao

- Sản phẩm có kích thước và quy cách sản phẩm đúng yêu cầu tại mục 1.2
- Đối với sản phẩm ngựa gỗ: mỗi sản phẩm đựng trong 1 hộp giấy, có in dán/logo Heritage ở một vị trí.

1.4. Thời gian bàn giao sản phẩm

- Bàn giao trong vòng 30 ngày kể từ ngày ký hợp đồng.

1.5. Địa điểm bàn giao sản phẩm (miễn phí vận chuyển)

- Hà Nội: Tạp chí Heritage, Tổng Công ty Hàng không Việt Nam, số 200 Nguyễn Sơn, phường Bồ Đề, Hà Nội
- TP. Hồ Chí Minh: Văn phòng đại diện, Tạp chí Heritage, số 49 Đường Trường Sơn, Phường Tân Sơn Hòa, TP. Hồ Chí Minh.

1.6. Yêu cầu về sản phẩm mẫu Nhà cung cấp nộp kèm HSDX (áp dụng cho cả 02 danh mục)

- Mỗi NCC sẽ gửi 02 loại ngựa gỗ và 01 sản phẩm rượu mẫu đến HRT để chấm điểm và đánh giá trực tiếp theo quy định của HSYC.

1.7 Yêu cầu về điều kiện thanh toán

- Phương thức thanh toán:
- Thanh toán bằng chuyển khoản 100% giá trị đơn hàng sau khi HRT nhận được đầy đủ hàng và chứng từ thanh toán.
- Bộ chứng từ thanh toán gồm:
- Biên bản nghiệm thu và bàn giao sản phẩm có xác nhận giá trị thanh toán;
- Hóa đơn hợp lệ theo quy định của Bộ Tài chính;
- Giấy đề nghị thanh toán của NCC
- Biên bản thanh lý hợp đồng

2. Yêu cầu về tư cách của Nhà cung cấp:

- Có Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp/Giấy đăng ký hoạt động phù hợp, hợp pháp được cấp theo quy định của pháp luật.
- Không có tên trong danh sách bị cấm tham gia hoạt động đấu thầu được công bố trên mạng đấu thầu quốc gia tính đến ngày có thời điểm hết hạn nộp HSDX.
- NCC tham gia chào giá với tư cách độc lập.
- Không có vụ việc tranh chấp với TCTHK chưa được giải quyết xong tính đến ngày có thời điểm hết hạn nộp HSDX.
- NCC không vi phạm các vấn đề quy định tại Mục 10 trong vòng 3 năm gần đây tính đến thời điểm hết hạn nộp HSDX quy định tại Mục 3

3. Yêu cầu của HSDX:

3.1 Nội dung HSDX

- Các tài liệu chính của HSDX (tài liệu soạn theo các mẫu biểu của HRT) cũng như tất cả các văn bản, tài liệu trao đổi giữa Bên mời chào giá và NCC liên quan đến việc Chào giá phải được viết bằng tiếng Việt. Các tài liệu liên quan (tài liệu phân tích chất lượng sản phẩm, chứng chỉ quốc tế...) có thể sử dụng bằng ngôn ngữ sở tại, tuy nhiên sẽ phải dịch sang tiếng Việt nếu HRT yêu cầu.
- HSDX do NCC chuẩn bị bao gồm các nội dung sau:
- Có giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp, quyết định thành lập hoặc tài liệu có giá trị tương đương do cơ quan có thẩm quyền cấp. NCC có ít nhất 01 năm hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh thương mại theo quy định của pháp luật, hồ sơ nêu rõ năng lực doanh nghiệp, thông tin doanh nghiệp.
- Đơn chào giá theo Mẫu số 1, có chữ ký của người đại diện hợp pháp của NCC;

(người đại diện theo pháp luật của đơn vị hoặc người được ủy quyền kèm theo giấy ủy quyền hợp lệ theo Mẫu số 2)

- Biểu giá chào theo Mẫu số 3;
- Cam kết của nhà cung cấp không có tranh chấp, khiếu kiện, xung đột quyền lợi hoặc không có vi phạm hợp đồng với Tổng công ty hàng không Việt Nam chưa được giải quyết. theo Mẫu số 4;
- Đối với NCC chào danh mục hàng hóa số 1 có ít nhất 02 hợp đồng sản xuất hoặc cung cấp sản phẩm thương mại từ năm 2022 đến nay, trong đó có ít nhất 01 Hợp đồng có giá trị sau thuế từ 150.000.000 VND trở lên (theo mẫu số 5).
- Đối với NCC chào danh mục hàng hóa số 2 có ít nhất 02 hợp đồng sản xuất hoặc cung cấp sản phẩm thương mại từ năm 2022 đến nay, trong đó có ít nhất 01 Hợp đồng có giá trị sau thuế từ 70.000.000 VND trở lên (theo mẫu số 5).
- Đối với NCC chào cả 02 danh mục hàng hóa có ít nhất 02 hợp đồng sản xuất hoặc cung cấp sản phẩm thương mại từ năm 2022 đến nay, trong đó có ít nhất 01 Hợp đồng có giá trị sau thuế từ 200.000.000 VND trở lên (theo mẫu số 5).
- Nhà cung cấp kê khai về năng lực tài chính năm 2024 (theo mẫu số 6)
- Bản cam kết cung ứng dịch vụ theo Mẫu số 7

3.2 Thời gian có hiệu lực của HSĐX

Thời gian có hiệu lực của HSĐX là 45 ngày kể từ thời điểm hết hạn nộp HSĐX qui định tại Mục 3.3.

3.3. Chuẩn bị và nộp HSĐX

- HSĐX do nhà cung cấp chuẩn bị phải được đánh máy, in bằng mực không được tẩy xóa, đánh số trang theo thứ tự liên tục. Đơn chào giá, biểu giá chào, thư giảm giá và các văn bản bổ sung, làm rõ HSĐX (nếu có) phải được đại diện hợp pháp của nhà cung cấp ký, đóng dấu. Những chữ viết chen giữa, tẩy xóa hoặc viết đè lên bản đánh máy chỉ có giá trị khi có chữ ký (của người ký đơn chào giá) ở bên cạnh và được đóng dấu.
- NCC nộp HSĐX đến Bên mời chào giá bằng cách gửi trực tiếp, gửi qua đường bưu điện nhưng phải đảm bảo Bên mời chào giá nhận được trước thời điểm hết hạn nộp HSĐX là giờ , ngày tháng năm 2025.

HSĐX của NCC gửi đến sau thời điểm hết hạn nộp HSĐX là không hợp lệ và bị loại.

Địa điểm nộp HSĐX:

- Phòng Tài chính - Trị sự
- Số 200, phố Nguyễn Sơn, phường Bồ Đề, TP.Hà Nội
- Email: hahoangtt.heritage@vietnamairlines.com

4. Yêu cầu của chào giá

- Giá chào là giá do NCC ghi trong Đơn chào giá (chưa tính giá trị giảm giá, nếu có). Giá chào phải bao gồm toàn bộ chi phí cần thiết để thực hiện gói hàng hóa trên cơ sở yêu cầu của HSYC, đã bao gồm các loại thuế, phí và giao hàng tại TP Hà Nội và giao hàng tại TP Hồ Chí Minh
- Trường hợp NCC có đề xuất giảm giá thì có thể ghi trực tiếp vào Đơn chào giá hoặc đề xuất riêng trong Thư giảm giá.

- Biểu giá chào phải được ghi đầy đủ theo Mẫu số 3, có chữ ký của người đại diện hợp pháp của NCC.
- Đồng tiền chào giá: VNĐ

5. Sửa đổi, làm rõ HSYC và làm rõ HSDX

5.1 Sửa đổi, làm rõ HSYC:

- Trường hợp cần làm rõ HSYC, NCC phải gửi văn bản/thư điện tử đề nghị đến bên mời chào giá trước 03 ngày hết hạn nộp HSDX để xem xét, xử lý. Việc làm rõ HSYC được bên mời chào giá thực hiện qua hình thức làm việc trực tiếp hoặc qua thư điện tử. Nội dung làm rõ được gửi đến tất cả các NCC đã nhận HSYC.
- Trường hợp sau khi làm rõ HSYC dẫn đến phải sửa đổi HSYC thì nội dung sửa đổi HSYC sẽ được bên mời chào giá gửi đến tất cả các NCC đã nhận HSYC trước 02 ngày hết hạn nộp HSDX.

5.2. Làm rõ HSDX: Trong quá trình đánh giá HSDX, Bên mời chào giá có thể yêu cầu NCC làm rõ nội dung của HSDX (kể cả việc làm rõ đơn giá khác thường) và bổ sung tài liệu trong trường hợp HSDX thiếu tài liệu (Giấy đăng ký kinh doanh, chứng chỉ chuyên môn phù hợp và các tài liệu khác) theo yêu cầu của HSYC với điều kiện không làm thay đổi nội dung cơ bản của HSDX đã nộp, không thay đổi giá chào.

5.3 Việc làm rõ HSDX được thực hiện giữa Bên mời chào giá và NCC có HSDX cần phải làm rõ dưới hình thức trao đổi trực tiếp (Bên mời chào giá mời NCC đến gặp trực tiếp để trao đổi, những nội dung hỏi và trả lời được lập thành văn bản) hoặc gián tiếp (Bên mời chào giá gửi văn bản/email yêu cầu làm rõ và NCC phải trả lời bằng văn bản/email). Trong văn bản yêu cầu làm rõ sẽ quy định thời hạn làm rõ của NCC. Nội dung làm rõ HSDX thể hiện bằng văn bản được Bên mời chào giá bảo quản như một phần của HSDX.

5.4 Trường hợp quá thời hạn làm rõ mà Bên mời chào giá không nhận được văn bản làm rõ hoặc NCC có văn bản làm rõ nhưng không đáp ứng được yêu cầu làm rõ của Bên mời chào giá thì Bên mời chào giá xem xét, xử lý theo các quy định của pháp luật hiện hành.

6. Đánh giá các HSDX

Việc đánh giá HSDX được thực hiện theo trình tự như sau:

6.1 Kiểm tra tính đầy đủ và hợp lệ của HSDX:

HSDX của NCC sẽ bị loại bỏ và không được xem xét tiếp nếu NCC không đáp ứng một trong các nội dung quy định tại Mục B Điều 2.1 của HSYC.

6.2 Đánh giá năng lực kinh nghiệm của NCC:

- Bên mời chào giá đánh giá năng lực kinh nghiệm các NCC theo Tiêu chuẩn đánh giá về năng lực các NCC quy định tại Mục B Điều 2.2 và sử dụng phương pháp đánh giá theo tiêu chí “Đạt”, “Không đạt”. HSDX được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về năng lực khi tất cả các nội dung chi tiết về năng lực được đánh giá là “Đạt”.

6.3 Đánh giá về kỹ thuật:

- Bên mời chào giá đánh giá theo các yêu cầu về kỹ thuật quy định tại Mục B Điều 2.3 của HSYC đối với HSDX đáp ứng yêu cầu về tính đầy đủ hợp lệ của NCC theo tiêu chí “Đạt”, “Không đạt”.
- HSDX được đánh giá đáp ứng về kỹ thuật khi tất cả yêu cầu về kỹ thuật của sản phẩm hàng hóa đó đều được đánh giá là “Đạt” và được đưa vào đánh giá ở bước đánh giá về giá.

6.4 Xác định giá và xác định NCC được lựa chọn:

Bên mời chào giá xác định giá của các HSDX đáp ứng về kỹ thuật để xếp hạng NCC cho mỗi danh mục. Việc xác định giá được thực hiện theo quy định tại Mục B Điều 2.4 của HSYC.

6.5 Đàm phán với các NCC:

Bên mời chào giá lập danh sách xếp hạng NCC tại vòng xác định giá đầu tiên để đàm phán, cụ thể:

- (a) Trường hợp có từ 3 NCC có HSDX đáp ứng yêu cầu đàm phán (đáp ứng (i) Tính hợp lệ của HSDX; (ii) Năng lực, kinh nghiệm; (iii) Yêu cầu kỹ thuật và (iv) có giá chào bằng hoặc nhỏ hơn giá kế hoạch của gói hàng hóa): 03 NCC xếp hạng cao nhất sẽ được mời vào đàm phán để giảm giá và đạt được các điều kiện về kỹ thuật, thương mại và các nội dung khác có lợi hơn cho HRT
 - (b) Trường hợp có ít hơn 03 NCC đáp ứng yêu cầu đàm phán: mời tất cả các NCC đáp ứng yêu cầu vào đàm phán để giảm giá và đạt được các điều kiện về kỹ thuật, thương mại và các nội dung khác có lợi hơn cho HRT.
 - (c) Trường hợp giá chào ban đầu của các NCC đều lớn hơn giá kế hoạch, HRT sẽ mời tất cả các NCC đáp ứng yêu cầu (i) Tính hợp lệ của HSDX; (ii) Năng lực, kinh nghiệm; (iii) Yêu cầu kỹ thuật vào thực hiện đàm phán.
- Trước khi thực hiện đàm phán, HRT sẽ triển khai thư mời đàm phán tới các NCC, trong đó nêu rõ thời gian, địa điểm, tư cách cá nhân đại diện NCC tham gia đàm phán, cách thức tổ chức đàm phán.
 - Việc đàm phán dựa trên các cơ sở sau đây:
 - HSDX và các tài liệu làm rõ HSDX (nếu có) của NCC;
 - HSYC
 - Nội dung đàm phán bao gồm nhưng không giới hạn về giá chào, các điều kiện về kỹ thuật, thương mại và các nội dung có lợi cho TCTHK.
 - Dựa trên kết quả đàm phán, thư giảm giá và các khoản tài trợ thương mại nộp sau thời điểm chào giá và trước thời điểm kết thúc đàm phán, HRT sẽ tiến hành xác định giá cuối cùng, xếp hạng lại NCC để làm cơ sở đề nghị NCC được lựa chọn.

7. Điều kiện NCC được lựa chọn

- NCC được đề nghị lựa chọn khi đáp ứng đủ các điều kiện sau đây:
 - Có HSDX hợp lệ, đáp ứng yêu cầu về năng lực kinh nghiệm và yêu cầu về kỹ thuật quy định tại Mục 2 Phần B HSYC;
 - Không vi phạm các hành vi bị cấm theo qui định tại Mục 10 của HSYC;
 - Có giá chào của danh mục tham dự chào giá thấp nhất sau đàm phán;
 - Có giá đề nghị trúng chào giá không vượt giá kế hoạch được phê duyệt.

8. Thông báo kết quả chào giá

- Sau khi có quyết định phê duyệt kết quả lựa chọn NCC, Bên mời chào giá gửi văn bản thông báo kết quả lựa chọn NCC đến tất cả các NCC tham gia nộp HSDX
- Đối với NCC được lựa chọn, thông báo sẽ ghi rõ thời gian, địa điểm tiến hành hoàn thiện HĐ kèm theo dự thảo HĐ.

9. Thương thảo, hoàn thiện và ký kết HĐ

- Việc thương thảo, hoàn thiện và ký kết HĐ được thực hiện dựa trên các cơ sở sau đây:
 - Kết quả lựa chọn NCC được duyệt;
 - HSDX, các tài liệu làm rõ HSDX của NCC và các tài liệu trong quá trình đàm phán với NCC (nếu có);
 - HSYC;
 - Dự thảo HĐ;
 - NCC không có tranh chấp với TCTHK chưa được giải quyết xong tại thời điểm đàm phán, hoàn thiện và ký kết HĐ.
- Trường hợp tại thời điểm hoàn thiện và ký kết Hợp đồng, NCC không đáp ứng điều kiện được lựa chọn thì Bên mời chào giá sẽ hủy quyết định phê duyệt kết quả lựa chọn NCC và có quyền mời NCC xếp hạng tiếp theo vào đàm phán và ký kết Hợp đồng.

10. Xử lý vi phạm

- NCC sẽ bị loại bỏ HSDX và bị cấm tham gia Chào giá các gói hàng hóa do Tổng công ty Hàng không Việt Nam chủ trì thực hiện mua sắm trong 3 năm tính từ ngày có thời điểm hết hạn nộp HSDX của gói hàng hóa quy định tại HSYC này nếu NCC có các vi phạm sau:
 - Có bằng chứng về việc NCC kê khai các thông tin không trung thực trong HSDX.
 - NCC từ chối ký kết HĐ sau khi nhận được thông báo trúng chào giá.

B. TIÊU CHUẨN HÀNG HÓA VÀ TIÊU CHUẨN ĐÁNH GIÁ LCNCC

1. Tiêu chuẩn hàng hóa: Nêu tại Mục A Điều 1

2. Tiêu chuẩn đánh giá lựa chọn NCC

2.1. Tiêu chuẩn đánh giá về tính hợp lệ, đầy đủ của HSDX

TT	Nội dung yêu cầu	Mức độ đáp ứng	
		Đạt	Không đạt
1.	HSDX	Có bản gốc	Không có bản gốc
2.	Đơn chào giá	Có đơn chào giá đầy đủ các thông tin theo quy định tại Mẫu số 1	Không có đơn chào giá hoặc không đầy đủ thông tin theo yêu cầu
3.	Biểu giá chào	Có Biểu giá chào đầy đủ các thông tin theo quy định tại Mẫu số 3	Không có Biểu giá chào hoặc không đầy đủ thông tin theo yêu cầu
4.	Thời gian nộp HSDX	Đúng thời hạn quy định tại Mục A Điều 3.3	Không đúng thời hạn quy định tại Mục A Điều 3.3
5.	Tư cách hợp lệ của NCC	Đáp ứng tất cả các yêu cầu quy định tại Mục A Điều 2	Không đáp ứng tất cả các yêu cầu quy định tại Mục A Điều 2
6.	Tính hợp lệ của HSDX	Đáp ứng các yêu cầu về chữ ký, con dấu, thông tin cung cấp ... trong các tài liệu như: Đơn chào giá, Giấy ủy quyền (nếu có), Biểu giá chào...	Không đáp ứng một trong các yêu cầu về chữ ký, con dấu, thông tin cung cấp ... trong các tài liệu như: Đơn chào giá, Giấy ủy quyền (nếu có), Biểu giá chào...
7.	Hiệu lực của HSDX	Đáp ứng yêu cầu theo quy định tại mục A Điều 3.2	Không đáp ứng yêu cầu theo quy định tại mục A Điều 3.2
8.	Cam kết thực hiện	Có cam kết đáp ứng yêu cầu về dịch vụ, thời gian cung cấp, tiến độ giao hàng và điều kiện thanh toán quy định tại mục A Điều 1	Không có cam kết đáp ứng yêu cầu về dịch vụ, thời gian cung cấp, tiến độ giao hàng và điều kiện thanh toán quy định tại mục A Điều 1
	Kết luận	Đạt	Không đạt

Đánh giá: Các NCC đạt tất cả các tiêu chí tại mục 2.1 sẽ tiếp tục được đánh giá về năng lực kinh nghiệm tại mục 2.2

2.2. Tiêu chuẩn đánh giá về năng lực kinh nghiệm

TT	Nội dung yêu cầu	Đạt	Không đạt
----	------------------	-----	-----------

1.	Số năm hoạt động theo giấy đăng ký kinh doanh trong lĩnh vực kinh doanh thương mại	Đủ 2 năm	Không đáp ứng
2.	Báo cáo tài chính	Có báo cáo tài chính 2024 và có lãi	Không đáp ứng
3.	- Đối với NCC chào danh mục hàng hóa số 1	Có ít nhất 02 hợp đồng sản xuất hoặc cung cấp sản phẩm thương mại từ năm 2022 đến nay, trong đó có ít nhất 01 Hợp đồng có giá trị sau thuế từ 150.000.000 VND trở lên (theo mẫu số 5).	Không đáp ứng
	- Đối với NCC chào danh mục hàng hóa số 2	Có ít nhất 02 hợp đồng sản xuất hoặc cung cấp sản phẩm thương mại từ năm 2022 đến nay, trong đó có ít nhất 01 Hợp đồng có giá trị sau thuế từ 70.000.000 VND trở lên (theo mẫu số 5).	Không đáp ứng
	- Đối với NCC chào cả 02 danh mục hàng hóa có ít nhất 02 hợp đồng sản xuất hoặc cung cấp sản phẩm thương mại từ năm 2022 đến nay, trong đó có ít nhất 01 Hợp đồng có giá trị sau thuế từ 200.000.000 VND trở lên (theo mẫu số 5).	Có ít nhất 02 hợp đồng sản xuất hoặc cung cấp sản phẩm thương mại từ năm 2022 đến nay, trong đó có ít nhất 01 Hợp đồng có giá trị sau thuế từ 200.000.000 VND trở lên (theo mẫu số 5).	Không đáp ứng
4.	Không có tranh chấp khiếu kiện chưa giải quyết với TCTHK	Không	Có
	Kết luận	Đạt tất cả nội dung trên	Không đạt bất kỳ nội dung nào nêu trên

Đánh giá: Các NCC đạt tất cả các tiêu chí tại mục 2.2 sẽ tiếp tục được đánh giá tại mục 2.3

2.3. Tiêu chuẩn đánh giá kỹ thuật

Thông qua sản phẩm mẫu gửi kèm theo HSDX, việc đánh giá các yêu cầu về kỹ thuật được thực hiện trên cơ sở hàng mẫu và tiến hành như sau:

Nội dung yêu cầu		Đạt	Không đạt
1. Ngựa gỗ điều khắc	Kích thước khoảng 14x21x5cm và Kích thước khoảng 19x25x7cm	Đủ 2 mẫu	Không đáp ứng
	Chất liệu	Gỗ xà cừ nguyên khối	Không đáp ứng
	Màu Sơn	Sơn màu đa dạng, phủ dầu bóng.	Không đáp ứng
	Kiểu dáng	Hình con ngựa, có tính thẩm mỹ	Không đáp ứng
	Kỹ thuật chế tác	Điều khắc hoặc dập nổi	Không đáp ứng
	Hộp đựng	In/dán logo Heritage 1 vị trí	Không đáp ứng
2. Hộp rượu vang 02 chai	Loại rượu	Rượu vang đỏ	Không đáp ứng
	Xuất xứ	Bordeaux - Pháp	Không đáp ứng
	Nhãn chai	In rõ nét, không bong tróc	Không đáp ứng
	Thành phần	Rượu lên men từ nho không qua chưng cất.	Không đáp ứng
	Dung tích	750ml/chai	Không đáp ứng
	Hàm lượng ethanol	12 - 16%	Không đáp ứng
	Hương thơm	Thơm tự nhiên của nho và quá trình lên men, không có mùi lạ	Không đáp ứng
	Màu sắc	Màu đỏ, màu tím, màu hồng	Không đáp ứng
	Chất liệu bao bì	Chai thủy tinh phù hợp với yêu cầu của Bộ Y tế	Không đáp ứng
Kết luận		Đạt tất cả nội dung trên	Không đạt bất kỳ nội dung nào nêu trên

Đánh giá: Các NCC đạt tất cả các tiêu chí tại mục 2.3 sẽ tiếp tục được đánh giá về giá tại mục 2.4

2.4. Tiêu chuẩn đánh giá về giá:

Các hồ sơ đạt tất cả tiêu chí của mục 2.1, 2.2 và 2.3 sẽ tiếp tục được đánh giá về mức giá. Sau khi đánh giá HSĐX của các NCC theo quy định, Bên mời chào giá sẽ lập danh sách xếp hạng NCC để đàm phán, cụ thể:

- Trường hợp có từ 03 NCC trở lên đáp ứng yêu cầu của HSYC, Bên mời chào giá đàm phán với 03 NCC xếp hạng cao nhất;
- Trường hợp có ít hơn 03 NCC đáp ứng yêu cầu của HSYC, Bên mời chào giá chủ trì đàm phán với tất cả các NCC đáp ứng yêu cầu;
- NCC nào có tổng mức giá chào sau đàm phán thấp nhất và không vượt giá kế hoạch sẽ được chọn. Trong trường hợp có nhiều hơn 1 NCC có tổng giá chào bằng nhau và thấp nhất thì việc lựa chọn sẽ được căn cứ thứ tự theo các yếu tố sau:
 - ✓ NCC có các hỗ trợ thêm không tính chi phí;
 - ✓ Đã từng là NCC dịch vụ cho Tổng công ty hàng không Việt Nam.
 - ✓ Có mức giảm giá tốt nhất

C.BIỂU MẪU

Mẫu số 1

ĐƠN CHÀO GIÁ

____, ngày ____ tháng ____ năm ____

Kính gửi: _____ [*Ghi tên Bên mời chào giá*]

(sau đây gọi là *Bên mời chào giá*)

Sau khi nghiên cứu Hồ sơ yêu cầu và văn bản sửa đổi Hồ sơ yêu cầu số ____ [*Ghi số, ngày của văn bản sửa đổi, nếu có*] mà chúng tôi đã nhận được, chúng tôi, ____ [*Ghi tên NCC*], cam kết thực hiện gói hàng hóa/dịch vụ ____ [*Ghi tên gói hàng hóa, dịch vụ*] theo đúng yêu cầu của Hồ sơ yêu cầu với tổng số tiền là.....cùng với biểu giá kèm theo.

Nếu Hồ sơ đề xuất của chúng tôi được chấp nhận, chúng tôi cam kết cung cấp dịch vụ theo đúng các điều khoản được thỏa thuận trong hợp đồng.

Hồ sơ đề xuất này có hiệu lực trong thời gian 45 ngày [*Ghi số ngày*], kể từ ngày ____ tháng ____ năm ____ (*Ghi ngày có thời điểm hết hạn nộp HSDX*).

Đại diện hợp pháp của NCC⁽¹⁾

[*Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu*]

GIẤY ỦY QUYỀN⁽¹⁾

Hôm nay, ngày ____ tháng ____ năm ____, tại ____

Tôi là ____ [Ghi tên, số CMND hoặc số hộ chiếu, chức danh của người đại diện theo pháp luật của nhà cung cấp], là người đại diện theo pháp luật của ____ [Ghi tên nhà cung cấp] có địa chỉ tại ____ [Ghi địa chỉ của nhà cung cấp] bằng văn bản này ủy quyền cho ____ [Ghi tên, số CMND hoặc số hộ chiếu, chức danh của người được ủy quyền] thực hiện các công việc sau đây trong quá trình tham gia chào giá gói dịch vụ ____ [Ghi tên gói hàng hóa/dịch vụ] do ____ [Ghi tên Bên mời chào giá] tổ chức:

[- Ký đơn Chào giá;

- Ký thỏa thuận liên danh (nếu có);

- Ký các văn bản, tài liệu để giao dịch với Bên mời chào giá trong quá trình tham gia chào giá, kể cả văn bản giải trình, làm rõ HSĐX;

- Tham gia quá trình thương thảo, hoàn thiện hợp đồng;

- Ký kết hợp đồng với Bên mời chào giá/Chủ đầu tư nếu được lựa chọn.]⁽²⁾

Người được ủy quyền nêu trên chỉ thực hiện các công việc trong phạm vi ủy quyền với tư cách là đại diện hợp pháp của ____ [Ghi tên nhà cung cấp]. ____ [Ghi tên nhà cung cấp] chịu trách nhiệm hoàn toàn về những công việc do ____ [Ghi tên người được ủy quyền] thực hiện trong phạm vi ủy quyền.

Giấy ủy quyền có hiệu lực kể từ ngày ____ đến ngày ____⁽³⁾. Giấy ủy quyền này được lập thành ____ bản có giá trị pháp lý như nhau, người ủy quyền giữ ____ bản, người được ủy quyền giữ ____ bản.

Người được ủy quyền

[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu
(nếu có)]

Người ủy quyền

[Ghi tên người đại diện theo pháp luật của
nhà cung cấp, chức danh, ký tên và đóng
dấu]

Ghi chú:

(1) Trường hợp ủy quyền thì bản gốc giấy ủy quyền phải được gửi cho Bên mời chào giá cùng với đơn chào giá theo quy định tại điểm b Mục 5.1.1. Việc ủy quyền của người đại diện theo pháp luật của nhà cung cấp cho cấp phó, cấp dưới, giám đốc chi nhánh, người đứng đầu văn phòng đại diện của nhà cung cấp để thay mặt cho người đại diện theo pháp luật của nhà cung cấp dịch thực hiện một hoặc các nội dung công việc nêu trên đây. Việc sử dụng con dấu trong trường hợp được ủy quyền có thể là dấu của nhà cung cấp hoặc dấu của đơn vị mà cá nhân liên quan được ủy quyền. Người được ủy quyền không được tiếp tục ủy quyền cho người khác.

(2) Phạm vi ủy quyền do người ủy quyền quyết định, bao gồm một hoặc nhiều công việc nêu trên.

(3) Ghi ngày có hiệu lực và ngày hết hiệu lực của giấy ủy quyền phù hợp với quá trình tham gia Chào giá.

BIỂU CHÀO GIÁ

Kính gửi: Tổng công ty Hàng không Việt Nam – CTCP- Tạp Chí Heritage
Căn cứ vào Hồ sơ yêu cầu của HRT, chúng tôi là công ty xin được chào giá gói hàng
hóa “Mua quà tặng cho khách hàng và cộng tác viên 2025” như sau:

1. Báo giá trọn gói:

TT	Nội dung	ĐVT	Số lượng	Đơn giá (VNĐ)	Thành tiền (VNĐ)
Tổng					
Thuế VAT (%)					
Tổng cộng					
(Bằng chữ:)					

2. Hiệu lực của báo giá

- Báo giá có hiệu lực tối thiểu là 45 ngày kể từ thời điểm hết hạn nộp HSDX nêu tại mục 3.
- Giá trên đã bao gồm các loại chi phí và giao tới tận các địa điểm nhận.

Trân trọng cảm ơn./.

Hà Nội, Ngày...tháng...năm

Người lập báo giá

Mẫu số 4

Ngày tháng năm

CAM KẾT CỦA NCC VỀ VẤN ĐỀ TRANH CHẤP CHƯA ĐƯỢC GIẢI QUYẾT VỚI TỔNG CÔNG TY HÀNG KHÔNG VIỆT NAM (TCTHK)

Tên NCC:

1	Về vấn đề tranh chấp chưa được giải quyết xong với TCTHK			
	Không có vụ việc tranh chấp chưa được giải quyết xong với TCTHK.			☐
	Có vụ việc tranh chấp chưa được giải quyết xong với TCTHK: Mô tả về vụ việc tranh chấp chưa được giải quyết mà NCC là một bên đương sự			☐
	Năm	Vấn đề tranh chấp	Giá trị vụ việc tranh chấp, chưa được giải quyết xong tính bằng VNĐ	Tỷ lệ của vụ việc tranh chấp chưa được giải quyết xong so với giá trị tài sản ròng

Đại diện hợp pháp của NCC*[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]*

- * Ghi chú: NCC phải kê khai chính xác, trung thực các vụ việc tranh chấp chưa được giải quyết; nếu Bên mời chào giá phát hiện bất cứ NCC nào đang có tranh chấp với TCTHK mà không kê khai trong HSĐX thì NCC sẽ bị xử lý vi

BÁO CÁO HỢP ĐỒNG TƯƠNG TỰ DO NHÀ CUNG CẤP THỰC HIỆN

Từ năm 2022 đến nay

Tên Nhà cung cấp: _____

STT	Tên và số hợp đồng	Ngày ký hợp đồng	Tên đối tác ký hợp đồng	Địa chỉ đối tác	Điện thoại /fax/email của đối tác	Giá trị hợp đồng (VND)
1						
2						
3						

Ghi chú: có bản photo hợp đồng gửi kèm

KÊ KHAI NĂNG LỰC TÀI CHÍNH CỦA NHÀ CUNG CẤP

_____, ngày ____ tháng ____ năm ____

1. Tên Nhà cung cấp: _____ [Ghi tên đầy đủ của NCC]

Địa chỉ: _____

2. Tóm tắt các số liệu về tài chính trong 01 năm tài chính gần đây

Đơn vị tính: VND

TT	Nội dung	Năm 2024
1	Tổng doanh thu sản xuất, kinh doanh	
2	Doanh thu về sản xuất, kinh doanh sản phẩm	
3	Lợi nhuận sau thuế	

2. Tài liệu gửi đính kèm nhằm đối chứng với các số liệu mà Nhà cung cấp kê khai:
Nhà cung cấp nộp Báo cáo tài chính năm 2024.

Đại diện hợp pháp của Nhà cung cấp

[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]

Ghi chú: Trong trường hợp liên danh, yêu cầu từng thành viên trong liên danh kê khai theo Mẫu này.

BẢN CAM KẾT CUNG ỨNG DỊCH VỤ

Kính gửi: Tổng công ty Hàng không Việt Nam – CTCP- Tập Chí Heritage
Căn cứ vào yêu cầu của Vietnam Airlines về việc cung cấp dịch vụ [tên gói HHDV],
chúng tôi, Công ty _____ cam kết thực hiện các nội dung sau:

1. Dịch vụ được thực hiện đúng danh mục hàng hóa, tiêu chuẩn và số lượng cụ thể như sau:

- Nội dung, danh mục hàng hóa, quy cách, số lượng:

Hàng hóa	Số lượng	Màu sắc	Quy cách sản phẩm
Loại 1: Ngựa gỗ điêu khắc	140	Sơn màu đa dạng, phủ dầu bóng.	Kích thước khoảng 14x21x5cm Chất liệu: Gỗ xà cừ nguyên khối Kiểu dáng: Hình con ngựa, có tính thẩm mỹ Kỹ thuật chế tác: Điêu khắc hoặc dập nổi
Loại 2: Ngựa gỗ điêu khắc	40	Sơn màu đa dạng, phủ dầu bóng.	Kích thước khoảng 19x25x7cm Chất liệu: Gỗ xà cừ nguyên khối Kiểu dáng: Hình con ngựa, có tính thẩm mỹ Kỹ thuật chế tác: Điêu khắc hoặc dập nổi
Loại 3: Hộp rượu vang 02 chai	40	Đặc trưng của loại vang đỏ: màu đỏ, màu hồng hoặc màu tím.	Xuất xứ: Bordeaux - Pháp Chủng loại: L'expression de Paulillac hoặc Chateau Haut Simard Saint Emilion Grand Cru Nhãn chai: in rõ nét, không bong tróc Thành phần: Rượu lên men từ nho không qua chưng cất. Dung tích: 750ml/chai Hàm lượng ethanol: 12 - 16% Hương thơm: Thơm tự nhiên của nho và quá trình lên men, không có mùi lạ Chất liệu bao bì: Chai thủy tinh phù hợp với yêu cầu của Bộ Y tế

- Yêu cầu về sản phẩm bàn giao cho HRT

- Sản phẩm có kích thước và thông số kỹ thuật đúng yêu cầu;
- Đối với sản phẩm ngựa gỗ: Mỗi sản phẩm đựng trong 1 hộp giấy có in/dán logo Heritage ở một vị trí.

2. Thời gian bàn giao sản phẩm cho HRT

- Bàn giao trong vòng 30 ngày kể từ ngày ký hợp đồng.

3. Địa điểm bàn giao sản phẩm cho HRT (miễn phí vận chuyển):

- Hà Nội: Tạp chí Heritage, Tổng Công ty Hàng không Việt Nam, số 200 Nguyễn Sơn, phường Bồ Đề, Hà Nội
- TP.Hồ Chí Minh: Văn phòng đại diện, Tạp chí Heritage, số 49 Đường Trường Sơn, Phường Tân Sơn Hòa, TP. Hồ Chí Minh.

4. Phương thức thanh toán:

- Thanh toán bằng chuyển khoản 100% giá trị đơn hàng sau khi HRT nhận đầy đủ hàng và chứng từ thanh toán.

Đại diện hợp pháp của nhà cung cấp

[Ghi tên, chức danh, ký tên và đóng dấu]